

## Vertriebsassistent (w/m/d)

Wir suchen eine dynamische und motivierte Kollegin oder Kollegen als Verstärkung, die sich unserem Team anschließen möchte, um im Direktvertrieb tätig zu werden. Die Position beinhaltet das Anwerben von Kunden und die Vermarktung unserer hochwertigen Reinigungsdienste.

Vertriebsassistent für den Vertrieb von hochwertigen Reinigungsdienstleistungen.

Standort: Hybrid / Homeoffice je nach Eignung

Arbeitszeit: Teilzeit oder Vollzeit (nach Absprache)

### Aufgaben und Verantwortlichkeiten

- Akquise von Neukunden und Pflege von Bestandskunden
- Verkauf von Reinigungsdiensten
- Erstellen von Angeboten und Verträgen
- Durchführung von Verkaufsgesprächen (telefonisch oder persönlich)
- Enge Zusammenarbeit mit dem Kundenservice-Team
- Regelmäßiges Reporting an die Vertriebsverantwortlichen

### Anforderungen

- Erfahrung im Vertrieb oder im Bereich der Dienstleistungen von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Selbstständige Arbeitsweise und Eigeninitiative
- Zuverlässigkeit und Flexibilität
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

### Wir bieten

- Attraktives Gehalt
- Flexible Arbeitszeiten
- Möglichkeit zur Weiterentwicklung und Fortbildung
- Angenehmes Arbeitsumfeld in einem dynamischen Team

Wenn Sie Interesse an dieser Position haben und Teil unseres erfolgreichen Unternehmens werden möchten, senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an [bewerbung@extrasauber.de](mailto:bewerbung@extrasauber.de). Wir freuen uns darauf, von Ihnen zu hören!

#### extrafrei GmbH Betriebsstätte

Glücksteinallee 47  
68163 Mannheim, Deutschland

VAT ID DE: DE346938552

Geschäftsführung: Christian Pauls

#### Kontakt

Tel.: +49(0)30 325 00 325  
Mo.-Fr.: 08:00 bis 17:00 Uhr

[www.extrasauber.de](http://www.extrasauber.de)  
[bewerbung@extrasauber.de](mailto:bewerbung@extrasauber.de)

#### Unternehmenssitz

Endresstr. 18/Stiege 2  
A-1230 Wien  
Österreich

Handelsgericht Wien  
419955 g